



▶ BMW VERKAUFSBERATER. (M/W/D)



SIE ÜBERNEHMEN:

- ▶ Akquise neuer Kunden und Interessenten
- ▶ Betreuung, Aufbau und Pflege des Kundenstammes
- ▶ Sicherstellung und Ausbau der Kundenzufriedenheit
- ▶ Erstellung von Angeboten inkl. Leasing- und Finanzierungsmöglichkeiten
- ▶ Planung und Durchführung von Probefahrten
- ▶ Sicherstellung einer emotionalen Fahrzeugauslieferung
- ▶ Sorgfältige Dokumentation aller Vorgänge



SIE ÜBERZEUGEN DURCH:

- ▶ Sympathisches Auftreten
- ▶ Ausgeprägte Kunden- und Dienstleistungsorientierung
- ▶ Begeisterungsfähigkeit
- ▶ Ausgeprägte Kommunikationsstärke
- ▶ Zielstrebigkeit und Biss
- ▶ Positives Auftreten und ein gepflegtes Äußeres
- ▶ Gute Kenntnisse des MS-Office-Pakets, CRM-Kenntnisse von Vorteil
- ▶ Vertriebserfahrung, gerne auch branchenfremd oder einfach ein „Verkäufertyp“



SIE PROFITIEREN VON:

- ▶ Einem zukunftsorientierten und unbefristeten Arbeitsvertrag bei einem der größten BMW Händler Deutschlands
- ▶ Einem leistungsorientierten Vergütungsmodell
- ▶ Regelmäßigen Produktschulungen sowie kontinuierlicher fachlicher und persönlicher Weiterentwicklung
- ▶ Der Perspektive zur Zertifizierung zum geprüften Automobilverkäufer bei der BMW Group
- ▶ Einem Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung (nach Vereinbarung)
- ▶ Strukturierter Einarbeitung